

# Economie du partage et consommation collaborative

Feu de paille ou lame de fond ?

Décembre 2015



## De quoi parle-t-on?

## Tout se partage, se prête, se loue, s'échange, se vend...

Location d'une chambre



Repas chez l'habitant

Cookening

Tailler la haie

YoupiJob

Location d'une tondeuse





Location d'une voiture / covoiturage

BlaBlaCar drivy

> Location d'espaces de stockage / rangement

jestocke.com garde-meuble entre particuliers!

Location du parking



OC&C Strategy Consultants

## De quoi parle-t-on ?

# Une vague de fond animée par une conjonction favorable de facteurs sociétaux, économiques et technologiques

## Facteurs sociétaux



- Aspiration au partage
- Envie d'alternatives communautaires
- Préférence croissante pour l'usage plutôt que la possession
- Sensibilité accrue au développement durable
- Image « sympathique »

## Facteurs économiques



- Des opportunités économiques :
  - Valorisation d'inventaires inutilisés ou dormants
  - Coût réduit
  - Complément de revenus

## **Facteurs technologiques**



- Plateformes technologiques permettant :
  - La mise en contact instantanée
  - L'usage en mobilité
  - Les paiements sécurisés
  - L'autorégulation par la communauté



Source : Altimeter Group , analyses OC&C

## De quoi parle-t-on?

## Mais qu'en est-il vraiment ? Feu de paille ou lame de fond ?

- Quelle partie de la population est vraiment concernée ?
- Que pèse cette économie alternative ?
- Comment se compare-t-elle aux acteurs traditionnels et doivent-ils s'en inquiéter ?
- A quoi faut-il s'attendre dans un futur proche?

C'est pour répondre à ces questions que le cabinet OC&C a réalisé la première étude utilisateurs sur le sujet auprès de plus de 2.000 internautes combinée à une analyse économique de ces nouvelles plateformes

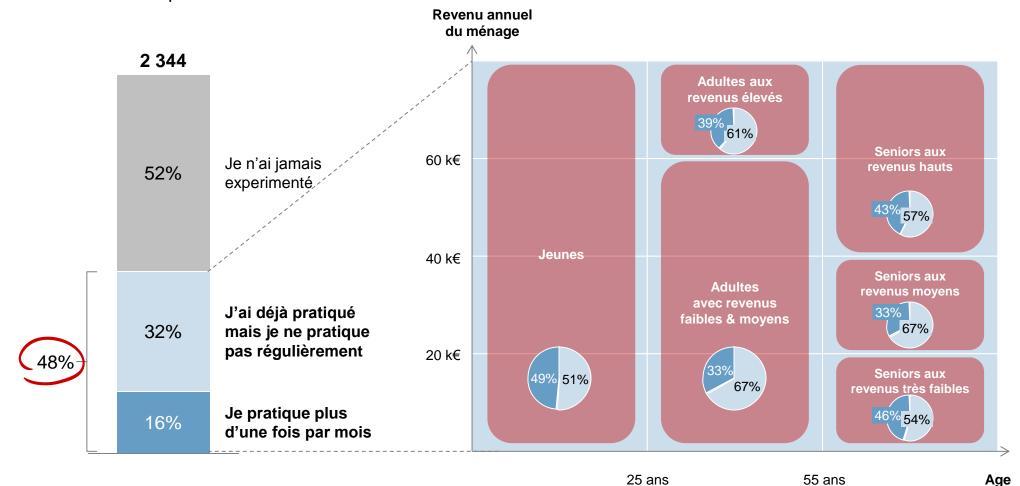


## **Quelles pratiques ?**

# 48% des sondés ont déjà pratiqué et l'on retrouve de gros utilisateurs dans toutes les tranches de population

## Degré de familiarisation avec les différentes pratiques d'économie du partage

% du # total de répondants





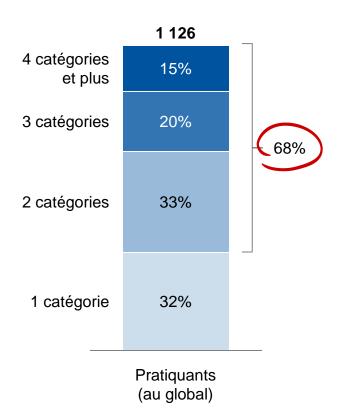
Sources : enquête et analyses OC&C

## Quelles pratiques ?

# 35% à 50% des sondés sont utilisateurs ET offreurs : une pratique universelle tant au niveau des services utilisés que des rôles endossés

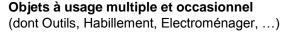
## Nombre de catégories de biens / services partagés pratiquées

% du # de personnes ayant à minima déjà expérimenté



## Quel rôle avez-vous joué ?

% du # personnes ayant déjà expérimenté la pratique en question



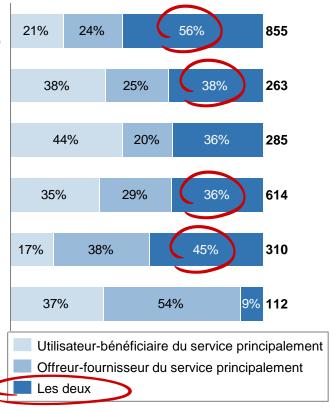
**Immobilier** (dont Appartements, Bureaux, Places de parking, Espaces de stockage, ...)

**Alimentation** (dont Produits frais, portions de plats cuisinés...)

**Transport** (dont Covoiturage, location de voitures/vélos de particulier à particulier...)

Autres Services (dont Tâches de la vie quotidienne, partage de compétences...)

Financement participatif (crowdfunding)





Sources : enquête et analyses OC&C

# Il faut multiplier le chiffre d'affaires d'une plateforme collaborative par un facteur 10 à 30 pour avoir son équivalent sur le marché traditionnel

2 exemples pour comprendre et mesurer le poids de l'économie du partage par rapport aux modèles traditionnels



VS





VS.



## 2 phénomènes à prendre en compte :

- Le CA des plateformes ne correspond qu'à leur commission sur le montant réel échangé entre particuliers : taux d'intermédiation
- Le montant échangé entre particuliers est moins élevé que la même prestation réalisée par un acteur traditionnel : effet « réduction »

	Taux d'intermédiation	Effet « réduction »	Rapport CA plateforme vs. marché traditionnel
BlaBlaCar	10%	~1/3 du prix (66% moins cher)	1 € BlaBlaCar ⇔ 30 € train
	~12%1	~2/3 du prix (33% moins cher)	1 € airbnb ⇔ 12,50 € hôtel



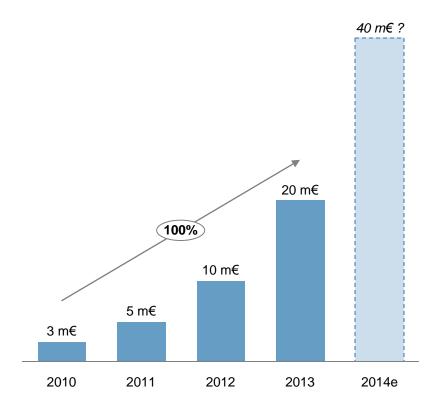
1. 3% au loueur et 6% à 12% au locataire

Sources: sites internet des entreprises, http://priceonomics.com, analyses OC&C

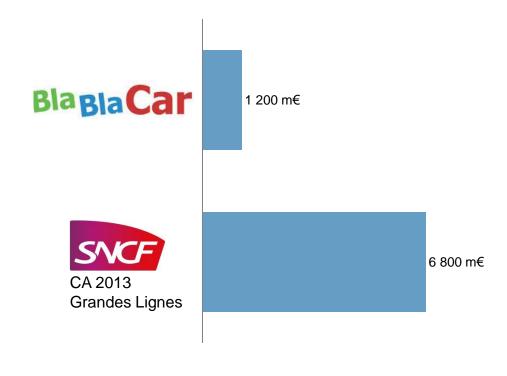
## A leur croissance actuelle, les ventes de BlaBlaCar valorisées en équivalent SNCF lui confèreraient déjà une part de 15 % sur les longues distances

Chiffre d'affaires de BlaBlaCar<sup>1</sup>

m€; 2010 - 2014e



Comparaison du service rendu par BlaBlaCar en équivalent économie traditionnelle m€: 2014e





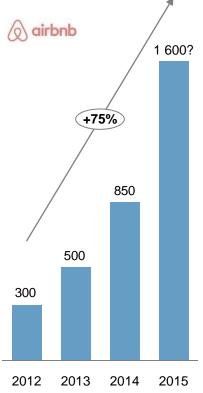
1. CA monde mais BlaBlaCar ne monétise actuellement son service qu'en France Source : Communication financière SNCF – 3<sup>ème</sup> trimestre 2014, BlaBlaCar, articles de presse, analyses OC&C

## airbnb a atteint le 1er rang mondial en termes de parc installé avec une croissance du arc de 75% par an!

Parc des principaux groupes hôteliers et airbnb dans le monde # '000 chambres; Juin 2015

Evolution du nombre de logements disponibles sur airbnb # '000 chambres: 2012-2015





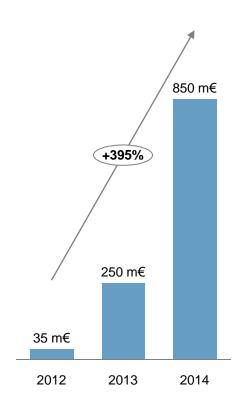


Source: Rapports annuels des entreprises, articles de presse, beyondpricing.com, analyses et estimations OC&C

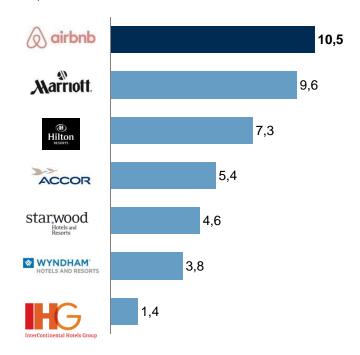
## airbnb est au 1er rang mondial en « équivalents revenus » et au 2è en capitalisation boursière

## Evolution du chiffre d'affaires mondial d'airbnb

m€: 2012-2014



## Comparaison des échanges transitant sur airbnb avec les revenus<sup>1</sup> des principaux groupes hôteliers mondiaux B€; 2014



## Capitalisation boursière des 6 principaux groupes hôteliers mondiaux B\$: Juin 2015





<sup>1.</sup> Les modèles de revenus des groupes hôteliers varient énormément entre les franchiseurs, les opérateurs et les propriétaires Source: Rapports annuels des entreprises, document privco, bloomberg, analyses et estimations OC&C

## Qui seront les vainqueurs ?

Les acteurs traditionnels ne restent pas absents mais leurs réactions sont encore majoritairement timides...

# Acteur traditionnel Création Firefly CAR RENTAL Achat Achat Achat Développement Acteur créé / associé / acheté Place / associé / acheté Le proposition / acheté Achat / Développement Acteur créé / associé / acheté Place / associé / acheté Le proposition / acheté Achat / Développement Achat / Développement

"La SNCF renforce sa présence dans un mode de transport directement concurrent du rail, le covoiturage, en annonçant être montée à 100 % du capital de GreenCove Ingénierie, société éditrice du site de covoiturage 123envoiture.com." Le Monde, 09/09/2013

"La SNCF prend désormais pieds dans la location de voiture entre particuliers en investissant dans OuiCar (ex Zilok auto). **28 millions d'euros** qui lui permet de prendre **75 % du capital de cette start-up** cofondée par Marc Simoncini et Marion Carette." Challenge, 25/06/2015



Prise de participation



« PSA Peugeot Citroën investit 1 m€ dans la start-up Wedrive spécialisée dans l'autopartage de voitures et le covoiturage pour les trajets entre le domicile et le lieu de travail. A l'issue de l'opération, le constructeur automobile prend 20% du capital de la jeune pépite. » Frenchweb, 15/10/2014





Prise de participation



« AXA Seed Factory, le fonds d'amorçage du groupe qui cible les start-ups spécialisées dans les métiers de l'assurance et la banque, vient d'investir 350 k€ dans Particeep, un logiciel dédié à la création de plates-formes de crowdfunding en marque blanche. Frenchweb, 13/10/2014



Prise de participation





Sources : articles de presse, sites internet des entreprises

© OC&C Strategy Consultants 2014

12

## Qui seront les vainqueurs ?

## ... alors que les acteurs financiers participent à la surenchère financière et capitalistique

- « Lending Club lève 115 m\$ et se renforce dans l'éducation et la santé. Elle fait dans le même temps l'acquisition de Springstone Financial pour 140 m\$ en cash et en actions. Au total, Lending Club a levé plus de 300 m\$ auprès de Google Capital . Kleiner Perkins et d'autres fonds et la startup du français Renaud Laplanche a généré 4 milliards de dollars de transactions en ligne depuis son lancement en 2007. » 17/04/2014
- « BlaBlaCar appuie sur le champignon ! [...]. Il annonce ce mercredi matin une levée de fonds de 100 m\$ (73 m€) auprès du fonds d'investissement Index Ventures, avec la participation des fonds déjà associés Accel Partners, ISAI et Lead Edge Capital. Une levée de taille, comme il y en a très peu en Europe. » 02/07/2014
- Un an après, BlaBlaCar lève 160 m\$ (145 m€) auprès de l'investisseur Insight Venture Partners ce qui la valorise à 1,2 Md\$, soit plus d'1 Md€. » 08/09/2015
- « Peer to peer lending : le Britannique Funding Circle lève 65 m\$. [...] Cette opération porte à 123 m\$ les montants totaux levés par l'entreprise britannique. Cette dernière souhaite profiter de ce nouvel investissement pour poursuivre son développement aux Etats-Unis, où elle a déjà fusionné avec Endurance Lending Network. » 17/07/2014
- « Fin 2013, la start-up Prêt d'Union a bouclé une augmentation de capital de 10 m€. Après Xavier Niel et le Crédit mutuel Arkéa, un autre poids lourd s'est invité au tour de table : le norvégien Schibsted, propriétaire du journal gratuit 20 minutes et du site de petites annonces entre particuliers leboncoin.fr. » 04/09/2014
- « **Drivy**, le service de location de voitures entre particuliers, **lève 6 m€** et part en Allemagne et en Espagne » 05/05/2014
- « E-loue, plateforme de location entre particulier, lève 2 m€ et vise l'international » 08/04/2014 03/11/2014
- « Autopartage entre voyageurs : **Tripndrive lève 800k€** »
- « Parkadom, une plate-forme de location de places de parking, lève 350k€ » 03/11/2014
- Zenpark lève 300k€ pour son service de parking partagé » 11/04/2013
- « Partage de voitures dans les aéroports: TravelerCar lève 750k€ pour s'étendre en Europe » 10/07/2014
- OuiCar lève 3 m€ auprès de Jaïna Capital de Marc Simoncini » 12/02/2014
- Click & Boat, plateforme de location de bateaux entre particuliers, lève 200k€ » 08/04/2014
- « ILokYou, plateforme de location entre particuliers, lève 465k€ » 15/04/2014
- « Chambrealouer.com lève 1 m€ « nous voulons accélérer dans les pays hispanophones et anglophones » » 23/04/2014



## A quels prochains phénomènes s'attendre?

## 3 tendances à anticiper : l'importance de la e-réputation, un mouvement des assureurs et une réaction de la fiscalité

## e-réputation

- Si 39% des pratiquants ont déjà renoncé à une transaction au vu des avis, il n'existe pas de plateforme leader agrégeant la e-réputation individuelle transcatégories (les commentaires sont propres à chaque service, ce qui renforce le phénomène « winner takes all »)
- Quelques tentatives mais quels modèles économiques ? Après quelques mois d'existence, Fidzer et Fidbacks ont cessé leur activité!





## **Assurance**

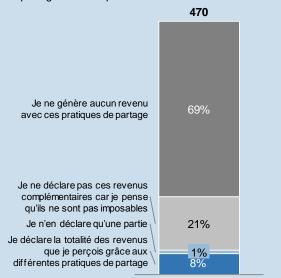
- A l'occasion du partage d'une voiture / d'un appartement, plus d'1/3 des répondants ont vérifié les clauses de leur assurance, 5% à 10% ont souscrit une option tandis que 50% environ n'ont rien fait
- Une place à prendre par les assureurs ?
  - AXA a investi dans Particeep afin de permettre la création d'une assurance au financement participatif.
  - MAIF veut être le premier assureur de l'économie collaborative
  - Covéa (GMF, MAAF, MMA) développe des contrats de couverture étendus

## Réglementation et Fiscalité

- Taxe de séjour, TVA, impôts sur le revenu,... combien de temps l'administration fiscale fermera les yeux alors que les acteurs agissent ouvertement?
  - Vers une taxation des transactions?
  - Une régulation des activités ?
  - ...sans menacer l'innovation!

Déclarez-vous les revenus que vous générez avec ces pratiques dans votre feuille d'imposition ?

% du # de personnes ayant déjà expérimenté une pratique de partage en tant qu'offreur-fournisseur du service



OC&C Strategy Consultant

Sources : enquête et analyses OC&C

## En synthèse

- Oui, c'est une lame de fond qui va tout changer!
- C'est ici et maintenant, de façon presque inaperçue...
  - les géants de demain naissent aujourd'hui sous nos yeux, en France, avec fulgurance et pèsent déjà dans l'économie traditionnelle (BlaBlaCar, Vestiaire Collective)
- Valoriser la capacité disponible partout et inutilisée est 10 voire 100 fois plus puissant que construire de la capacité dédiée ...
- … et tous les acteurs traditionnels sont exposés, dans les secteurs des transports, de l'hébergement, du financement, voire même de l'IT et des télécoms (partage de WiFi, de CPU, de stockage…)
- Le paradigme de création de valeur est fondamentalement différent :
  - là où les acteurs traditionnels voient des clients et des actifs à monétiser...
  - ... les nouveaux conquérants voient des communautés et des liens entre les membres à valoriser, sans immobiliser de capital
- Combien de temps encore l'innovation débridée devancera-t-elle les lobbys, les régulateurs et les administrations fiscales ?



**BELO HORIZONTE BOSTON DUESSELDORF HAMBURG HONG KONG ISTANBUL LONDON** MUMBAI **NEW DELHI PARIS** ROTTERDAM **SAO PAULO SHANGHAI WARSAW** 



Jean-Michel Cagin 06 61 39 10 00

37, rue La Pérouse 75016 Paris, France

Tel: +33 1 58 56 18 00

www.occstrategy.fr